

EL PROCÉS DE NEGOCIACIÓ DEL BREXIT SOBRE ELS DRETS DE RESIDÈNCIA DELS CIUTADANS BRITÀNICS I EUROPEUS

Autor: Marc Egea Pérez

Tutora: Nuria Font Borrás

1. INTRODUCCIÓ

Objecte d'estudi: El procés negociador del Brexit sobre els drets de residència dels ciutadans britànics i europeus.

Pregunta de recerca: Quin ha sigut el comportament dels diversos actors durant la negociació del Brexit pel que fa als drets de residència dels ciutadans britànics que resideixen a altres països de la Unió Europea i dels ciutadans europeus que resideixen al Regne Unit?

2. CONTEXT

Període d'estudi: Març 2017 – Abril 2019.

El procés negociador està format per dues fases:

- Primera: Proporcionar seguretat jurídica i minimitzar les pertorbacions dels ciutadans, empreses i socis internacionals.
- Segona: Marc de les relacions futures entre la Unió Europea i el Regne Unit.

Els drets de residència tindran un paper important durant la primera fase de la negociació.

Estat actual de la negociació: En estat de pròrroga fins el 31 d'octubre del 2019.

3. MARC TEÒRIC

Distinció entre una negociació asimètrica o simètrica.

- El factor del poder és el més important i determina en gran part el resultat de la negociació.

Distinció entre una actitud negociadora suau o dura.

- Determinada per factors culturals, ideològics o identitaris.

El Regne Unit es pot considerar un negociador dur degut a diferents factors culturals:

- Ideologia conservadora.
- Sistema majoritari.
- Poca socialització dels valors europeus.

La Unió Europea es pot considerar un negociador suau degut a :

- Sistema proporcional.
- Representa als 27 Estats membres.

4. DADES I MÈTODES

- Estudi qualitatiu.
- Ús d'informes, declaracions, documents oficials i articles acadèmics.
- Relacionar el context amb el marc teòric.

5. RESULTATS

	Distribució del poder	Tipus de negociació	Estratègia negociadora del Regne Unit	Estratègia negociadora de la Unió Europea
Visió general del procés negociador	La Unió Europea amb més poder que el Regne Unit	Asimètrica	Dura	Suau
Procés negociador sobre els drets de residència	Situació d'igualtat de poder en aquest aspecte	Simètrica	Suau	Suau

6. CONCLUSIONS

- Negociació asimètrica en la visió general del procés negociador, però en el marc negociador sobre els drets de residència, la negociació passa a ser simètrica.
- Consens ràpid i efectiu en les negociacions sobre els drets de residència.
 - Bloqueig del Brexit per l'actitud negociadora del Regne Unit.
- El dret de lliure circulació com a possible punt dèbil de la Unió Europea degut a la seva falta de claredat.

7. BIBLIOGRAFIA CLAU

Martill, B; Staiger, U (2018). Cultures of Negotiation: Explaining Britain’s hard bargaining in the Brexit negotiations. “Dahrendorf Forum Working Paper”.

Pfetsch, F; Landau, A (2000) Symmetry and Asymmetry in International Negotiations.“Internacional Negotiations”. 5: pp 21-42.